

## Pressemitteilung

---

### **Neue Vertriebsstruktur bei sector27: Manuela Stefen ist Head of Sales**

#### **Aus einzelnen Sales-Experten wird ein zentralisierter Vertrieb**

**Dorsten, 20. Mai 2025** – Die [sector27 GmbH](#) mit Hauptsitz in Dorsten organisiert ihre Vertriebsstrukturen neu: Mit Manuela Stefen (52) als Head of Sales besetzt der international tätige IT-Dienstleister eine neu geschaffene Schlüsselposition. Stefen bringt langjährige Erfahrung in der strategischen Weiterentwicklung von Sales-Strukturen mit und leitete zuletzt den Vertrieb von Bechtle Köln. „Bislang war unser Vertrieb dezentral organisiert. Einzelne Sales-Experten agierten aus unterschiedlichen Unternehmensbereichen heraus“, sagt Harald Kiy, Gründer und Geschäftsführer der sector27 GmbH. „Ziel der Neustrukturierung ist es, den Vertrieb zu zentralisieren, neue Märkte zu erschließen und unser Cross-Selling-Potenzial gezielt auszubauen.“

#### **Kundenpotenziale ausschöpfen**

Als Vertriebsleiterin konzentriert sich Stefen auf (KRITIS-)Unternehmen und öffentliche Auftraggeber. Diese haben speziell bei regulatorischen Vorgaben wie NIS-2 noch Nachholbedarf. sector27 hilft, offene Potenziale in diesem Gebiet zu erschließen und die digitale Transformation voranzutreiben – mit ganzheitlichen Lösungen und einem weltweiten Netzwerk aus strategischen Partnern. Dazu greift der IT-Dienstleister auf weitreichende Expertise zurück. „Wir bauen alle unsere Kompetenzfelder konsequent weiter aus“, sagt Stefen. „Dazu zählen neben unserem etablierten Unified Endpoint Management auch IT-Security, 5G-Enterprise-Solutions, Cloud-Angebote und unsere ganzheitlichen Managed Services.“

#### **Expertin für strategische Vertriebsentwicklung**

Stefen bringt über 20 Jahre Vertriebserfahrung mit – davon fünf Jahre in leitender Position bei Bechtle Köln. Als ausgebildete Datenverarbeitungskauffrau verantwortete sie dort die Entwicklung und Umsetzung zielgerichteter Vertriebsstrategien für die Kundensegmente Enterprise, Industrie & Mittelstand, Öffentliche Auftraggeber sowie den Fachvertrieb. Darüber hinaus trieb sie den strategischen Ausbau der Marktanteile in zentralen Themenfeldern wie Managed Services, Modern Workplace, Cloud und Security maßgeblich voran. Ihre umfassende Expertise in Vertrieb und Marketing bringt sie aus verschiedenen Stationen bei Bechtle sowie aus vorherigen Tätigkeiten, unter anderem bei Computacenter Deutschland, mit.

**Pressekontakt:**

sector27 GmbH  
Harald Kiy  
Storchsbaumstraße 34  
46282 Dorsten  
Tel.: +49 2362 9212-19  
[presse@sector27.de](mailto:presse@sector27.de)  
[www.sector27.de](http://www.sector27.de)

VOCATO public relations GmbH  
Elena Cesana / Sabrina Stünkel  
Toyota-Allee 29  
50858 Köln  
Tel.: +49 2234 60198-11 / -21  
[ecesana@vocato.com](mailto:ecesana@vocato.com)  
[sstuenkel@vocato.com](mailto:ssstuenkel@vocato.com)  
[www.vocato.com](http://www.vocato.com)

**Über sector27:**

Gegründet 1998, unterstützt der IT-Dienstleister sector27 GmbH mit Hauptsitz in Dorsten seine Kunden ganzheitlich bei der Modernisierung ihrer IT-Infrastrukturen: von der Konzeptionierung eines auf den Kunden und seine Anforderungen zugeschnittenen Leistungs- und Lösungspakets bis zur Umsetzung und Pflege von IT-Systemen. Der Fokus liegt auf IT-Security, Data-Center-Infrastrukturen, Cloud sowie (eigens entwickelten) Lösungen für das Management von Mitarbeiter-Arbeitsplätzen. Mit den selbst verwalteten Rechenzentrumsressourcen an unterschiedlichen Standorten in Deutschland erfüllt der IT-Dienstleister alle Anforderungen an hochverfügbare Lösungen sowie an die ISO 27001 des IT-Grundschutzes (BSI). Zu den Kunden des Unternehmens zählen zahlreiche öffentliche Auftraggeber sowie Unternehmen aus dem Mittelstand inkl. Betreiber Kritischer Infrastrukturen (KRITIS).

Das inhabergeführte, mittelständische Unternehmen beschäftigt derzeit über 130 Mitarbeiter in vier deutschen Städten und einem internationalen Service Desk mit Standorten in Kroatien, Rumänien und Spanien.

Aufgrund seines breiten Netzwerks an Partnerschaften bietet sector27 seinen Kunden die Lösungsvielfalt eines Global Players und zugleich die Nahbarkeit eines lokalen Anbieters. Weitere Informationen unter: [www.sector27.de](http://www.sector27.de)

**Bildmaterial:**

**Bild 1:** Manuela Stefen, Head of Sales der sector27 GmbH

**Bildquelle:** Ninagraphie



**Bild 2:** Harald Kiy, Geschäftsführer der sector27 GmbH

**Bildquelle:** sector27 GmbH